

№ пп	Наименование разделов Базы данных
I	Перечень отдельных Произведений
1.	Большая книга переговоров: стратегии, сценарии, кейсы: научно-популярное издание / Р.Шелл - М.:Альпина Паблишер,2020.-392 с.
2.	Деньги, кредит, банки: Уч. / Е.А.Звонова. - М.:НИЦ ИНФРА-М,2022. - 592 с. (ВО:Бакалавр.)(П)
3.	Манипуляции в деловых переговорах: Практика противодействия: практическое руководство / Е.Стацевич и др., - 2-е изд.-М.:Альпина Пабли.,2012.-150 с.
4.	Мировая экономика и межд. эконом. отношения: Уч. / О.Н.Бабурина - М.:НИЦ ИНФРА-М,2023 - 275 с.(ВО)(П)
5.	Презентации и переговоры в профессиональной деятельности: уч.мет.пос. / Под ред. Верещагина Н.О.-СПб:РГПУ им. Герцена,2021.-252 с.
6.	Проблемы российской госуд. Опыт сет.исслед.:Моногр. / В.А.Черепанов - М.:Юр.Норма,НИЦ ИНФРА-М,2022-336с
7.	Проблемы становления и развития российской государственности: уч.пос. / А.А.Тимофеева, - 4-е изд. -М.:Флинта,2021.-184 с.
8.	Психологический профайлинг. Практикум: Уч.пос. / Т.В.Мальцева- М.:ИЦ РИОР, НИЦ ИНФРА-М,2024-95с(ВО)(О)
9.	Психология общения и переговоров. Уч. пос. для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Психология служебной деятельности», «Педагогика и психол.
10.	Стратегия сложных переговоров: Уч.пос. / А.Г.Рыбкин - М.:НИЦ ИНФРА-М,2024-260 с.(ВО: Магистратура)(П)
11.	Теория и практика ведения переговоров. Уч.пос. / С.Д.Гурьева-СПб:СПбГУ,2019.-112 с.
12.	Экономика управления персоналом: Уч. / Под ред. Кибанова А.Я.-М.:НИЦ ИНФРА-М,2023.-427с(ВО: Бак.) (П)